



PASS-CAP'CONSULTING



OFFRE DE FORMATIONS 2024

Adhérent SCORF « Coopérative nationale d'organismes de formation » est le réseau interprofessionnel leader en France dans le secteur de la formation professionnelle.

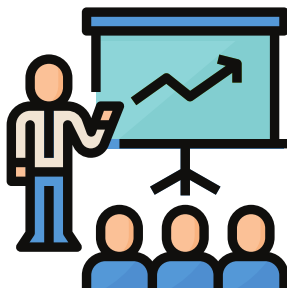


La formation en entreprise se met plus que jamais au service de la stratégie des dirigeants, dans ce sens, nous vous proposons différents thèmes de formations



*PERFECTIONNER VOS
COMPETENCES DANS LES
DOMAINES SUIVANTS !*

- Communication
- Ressources humaines
- Management et Leadership
- Gestion de projets
- Développement des compétences
- Développement commercial
- Sécurité au travail et réglementaire



« Plus digitale, plus transverse, plus ouverte... Tout comme son environnement, votre organisation est toujours en mouvement. Dans ce contexte, l'adaptation rapide des équipes devient un facteur clé de compétitivité. Pour réussir, votre enjeu est double. D'abord, faire de la formation un investissement stratégique au service de la professionnalisation des équipes et donc de la réussite de votre organisation. Ensuite, prouver son efficacité et sa rentabilité. »

Pour bénéficier d'une de ces formations, il vous suffit de nous contacter. Nous vous enverrons une proposition de devis avec "l'obtention de financement" (sous réserve d'éligibilité). Un rendez-vous sera ensuite fixé avec un de nos formateurs.

Nos domaines d'interventions

(La liste des formations n'est pas exhaustive, n'hésitez pas à nous contacter pour plus de renseignements)



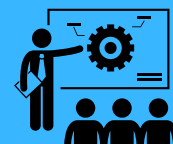
MANAGEMENT ET LEADERSHIP :

- Prendre ses nouvelles fonctions de responsable hiérarchique
- Renforcer sa légitimité managériale
- Conduite du changement
- Manager une équipe
- Manager confirmé
- Management à distance
- Management de proximité
- Management transversal
- Construire et développer son leadership
- Gestion de conflits inter-personnels
- Déléguer pour gagner en efficacité
- Cohésion d'équipe
- Devenir manager Coach
- Devenir un manager agile



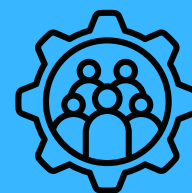
RESSOURCES HUMAINES :

- Entretiens professionnels et annuels
- Conduire un entretien
- Réussissez vos entretiens de recrutement
- Absentéisme : prévenir et agir
- Entretien d'évaluation et de développement
- Formation de Tuteur



GESTION DE PROJET :

- Méthodologie
- Conduite de projet
- Mise en place d'outils de suivi de projets
- Initiation aux méthodes Agiles
- Mettre en place la méthode SCRUM



COMMUNICATION :

- Prise de parole en public
- Animation de réunion
- Communication interpersonnelle
- Accueil téléphonique
- Maîtriser les écrits professionnels
- Analyse, compréhension de l'écrit et reformulation



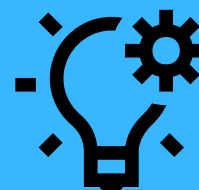
DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL :

- Techniques de prospection
- Techniques de vente et de négociation
- Améliorer son efficacité commerciale à travers les techniques de la PNL (écouter, s'adapter, négocier...)
- Management commercial
- Le coaching efficace des commerciaux
- Piloter et animer efficacement un réseau de distribution
- Construire et déployer sa stratégie commerciale
- Bâtir et communiquer son plan d'actions commerciales



PRÉVENTION - SÉCURITÉ - RÉGLEMENTAIRE :

- Sensibilisation au Document Unique
- Connaissances réglementation ERP/Code du travail
- Gestes et Postures
- Sensibilisation Risques psychosociaux
- Evaluer et Gérer les risques psychosociaux
- Prévenir le harcèlement moral et sexuel
- Formation de prévention et secours civiques de niveau 1
- Formation Initiale Sauveteur Secouriste du travail
- Maintien des acquis et compétences SST (recyclage)
- Initiation à l'utilisation d'un défibrillateur



DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES RELATIONNELLES ET PROFESSIONNELLES :

- La gestion du stress
- Le bien-être au travail
- Développer son assertivité
- Gestion du temps et des priorités
- Efficacité professionnelle
- Développement personnel
- Connaissance et confiance en soi
- Affirmation de soi
- Ecoute active
- Motivation et atteinte des objectifs

NOUS CONTACTER

Par courriel

contact@pass-capconsulting.biz

Via notre site

www.pass-capconsulting.biz



Nous organisons les sessions de formations sur simple demande, dans le lieu et à la date que vous souhaitez soit en présentiel et/ou à distance.

"Le déroulement des formations peuvent avoir lieu n'importe où grâce à la classe virtuelle interactive"

SOLUTION PERSONNALISEE

En **centre** ou en **entreprise**

En **présentiel** et/ou à
distance

Certifiante ou diplômante

Expertise professionnelle et
pédagogique de nos
intervenants.



ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL ET/OU COLLECTIF

Elaborer ensemble le cahier
des charges

Bâtir une offre sur mesure

Aider au montage du dossier
de financement



FORMATION A LA CARTE

Planifier la formation selon
votre besoin

Assurer le suivi pendant et
après la formation

Evaluer votre satisfaction